



Reach REACH

iPoint Compliance Agent: Prozesssicherheit und Aufwandsreduzierung

Die EU hat mit der Chemikalienverordnung ein einheitliches System zur Registrierung („Registration“), Bewertung („Evaluation“) und Zulassung („Authorization“) von Chemikalien geschaffen – kurz REACH genannt. Die Verordnung schließt nicht nur Chemikalien im landläufigen Sinne, sondern alle Stoffe in Zubereitungen (Farben, Lacke etc.) und Erzeugnissen (Möbel, Fahrzeuge etc.) ein. Betroffen von dieser Regelung sind deshalb außer den Herstellern und Importeuren von Stoffen, insbesondere auch die weiteren Nutzer in der Lieferkette. Alle nachgeschalteten Anwender sind verpflichtet, sich am Austausch der stoffspezifischen Daten, Verwendungs- und

Sicherheitshinweise zu beteiligen. Genau das verstärkt auch den Druck auf die mittelständische Zulieferindustrie. Und als ob das noch nicht genug wäre, titelt die Fachpresse bereits: „Riskantes Abwarten bei EU-Chemikalienverordnung“ (Automobilwoche, 27. Februar 2008).

Dabei mangelt es der Automobilbranche nicht an ausdifferenzierten Handlungsempfehlungen: Vom ACEA-Vorgehensmodell (European Automobile Manufacturers Association) bis zur Automotive Industry Guideline on REACH (AIG) – wo der Weg hingehen soll, ist klar. Was fehlt? Eine intelligente Lösung zur automatisierten REACH-Umsetzung, die

iPoint-systems gmbh

Ludwig-Erhard-Str. 52-56

72760 Reutlingen

Tel. +49 (71 21) 1 44 89-60

Fax +49 (71 21) 1 44 89-89

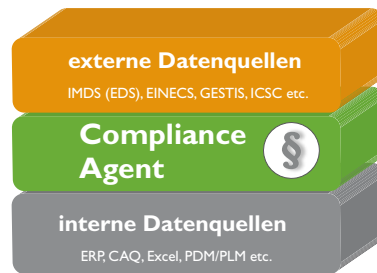
info@ipoint-systems.de

sich möglichst nahtlos in die verschiedenen Systemwelten einfügt.

Es gibt eine solche Lösung und bereits eine Vielzahl von Zulieferern, die damit arbeiten: Der Compliance Agent der Firma iPoint-systems sorgt schon heute für Konformität mit den einschlägigen Anforderungen aus der Altautoverordnung (ELV, End-of-Life Vehicle), aus den unterschiedlichen Ausprägungen der RoHS und jetzt auch aus REACH. Das REACH-Modul des Compliance Agent nutzt alle Möglichkeiten eines zentralen Compliance-Prozesses und setzt die zusätzlichen Vorschriften praxis- und prozessorientiert um. Ganz bewusst wird damit ein ineffizienter, normorientierter Ansatz vermieden. Das heißt, die zusätzlichen Anforderungen werden soweit als möglich in die bereits vorhandenen und gelebten Prozesse und Systeme eingebunden. Ergebnis ist eine End-to-End Pro-

zessintegration, die auch die REACH-Vorgaben berücksichtigt, automatisiert und überwacht.

Umfangreiches iPoint Branchen- und Technik-Know-how, kombiniert mit einer engen Zusammenarbeit mit unseren Anwendern schon während der Entwicklung sind der Garant für ein ebenso raffiniertes wie praxisbewährtes Compliance-Tool. Wer auf den iPoint Compliance Agent setzt, holt sich REACH als sofort umsetzbaren Integrationsprozess ins Haus.



Die Vorteile auf einen Blick:

- > Erstellung des notwendigen REACH-Stoffkatasters/Stoffinventars
- > REACH und Arbeitsschutz – Mehr Sicherheit durch mehr und bessere Daten
- > Prüfen und dokumentieren der REACH-Compliance
- > Gesetzliche REACH-Auflagen erkennen und Maßnahmen ergreifen
- > Verknüpfung der bestehenden Strukturen zum integrierten Managementsystem
- > Pflege der maßgeblichen REACH-Rechtseinheiten
- > Speziell auf REACH ausgerichtetes Berechtigungskonzept
- > Pflege und Nutzung der dauerhaft wichtigen REACH-Kontakte in der Lieferkette (single point of contact)
- > Flexible Anlage und Handhabung der Risikofaktoren bei Substanz- oder Lieferantenausfall
- > Anlegen von REACH-Substanzgruppen mit Prüfung der REACH-Relevanz
- > Automatisierte Anforderung fehlender Dokumente und Informationen mit entsprechender Cockpitfunktionalität und Dokumentation
- > Prüfung auf SVHC-Stoffe und beabsichtigte Freisetzungen
- > Verwaltung und Prüfung der Sicherheitsdatenblätter und der Verpflichtungen in der Lieferkette
- > Substanz-, zubereitungs- oder artikelbezogene Definition der eigenen Rolle
 - Hersteller
 - Importeur
 - oder nachgeschalteter Anwender
- > Kontinuierliche Aktualisierung aller Daten mit Hilfe der iPoint Agent Technology
- > iPoint unterstützt ihr Web-Portal für den Informationsaustausch

Ihr Kontakt zum Vertrieb

© iPoint-systems gmbh
Ludwig-Erhard-Str: 52-56
72760 Reutlingen
Tel. +49 (71 21) | 44 89-885
Fax +49 (71 21) | 44 89-89
vertrieb@ipoint-systems.de